



IMPULSE

Interaktiv

ZEISS ACADEMY
PROGRAMM 2025

Gültig ab Januar 2025



Seeing beyond

EDITORIAL



Sehr geehrte Augenoptikerinnen und Augenoptiker,

mit großer Freude präsentieren wir Ihnen unseren neu konzipierten Weiterbildungskatalog für das Jahr 2024/2025! **Impulse interaktiv.**

Das digitale und barrierefreie Format ermöglicht Ihnen einen zeit- und ortsunabhängigen Zugriff auf das Angebot der ZEISS Academy.

Die interaktive Darstellung leitet Sie schnell und einfach zu passenden Kursen. Melden Sie sich bequem zu Ihren Wunschseminaren an.

In Zeiten moderner Veränderung wurden die Inhalte wegweisend für Sie ausgesucht.

Wertvolle Tipps und Strategien unterstützen Sie dabei, Ihre individuellen Ziele optimal zu erreichen.

Neben innovativen Brillenglas-Technologien umfasst unser Angebot aktuelles Branchenwissen, professionelles Unternehmensmanagement und alles rund um die Existenzgründung.

Nutzen Sie die Chance, um neue, zukunftsfähige Impulse in Ihrem Unternehmen zu setzen.

Bringen Sie Ihre persönliche, berufliche und unternehmerische Entwicklung mit der ZEISS Academy voran.

Wir freuen uns auf Sie.

Thorsten M. Lindeholz

Wirtschaftspsychologe
Bachelor Professional Augenoptik
Trainer der ZEISS Academy



IMPULSE INTERAKTIV

WAS IST NEU



Interaktion im Inhaltsverzeichnis

Das neue Inhaltsverzeichnis bietet Ihnen die Möglichkeit, Seminare direkt auszuwählen. Wenn Sie mit dem Cursor über ein Seminar gehen, färbt sich hier die Schrift grün*. Beim Klicken darauf gelangen Sie direkt zu dem betreffenden Seminar und sparen sich so langwieriges Scrollen.

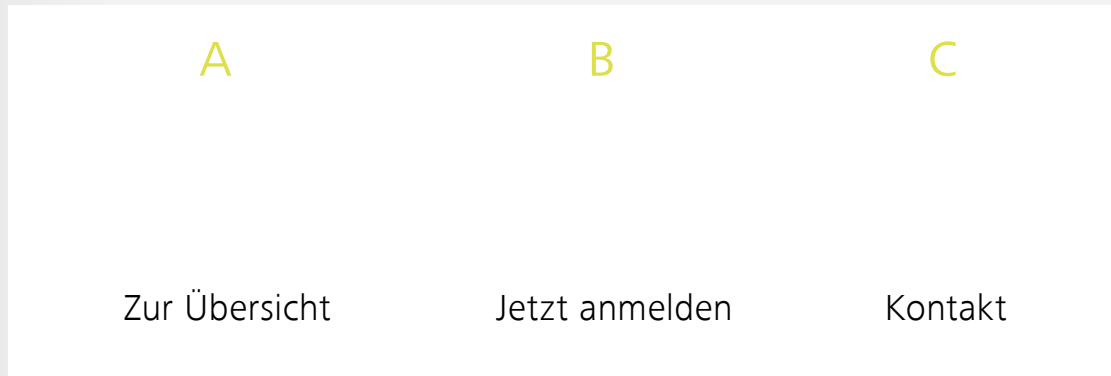


Sie können auch direkt zu einer Rubrik des Katalogs navigieren. Dafür klicken Sie einfach auf die Seitenzahl der Rubrik.

* Mouseover-Farbwechsel nicht bei Touchscreen-Geräten

Aktionsmenü

Das Aktionsmenü befindet sich immer oberhalb der Seminarbeschreibungen und bietet Ihnen die Möglichkeit, im neuen Katalog zu navigieren oder sich direkt anzumelden.



Die Icons des Menüs färben sich grün*, wenn Sie mit dem Cursor darüber gehen. Sie haben folgende Funktionen:

- Bei Klick auf das erste Icon (A) gelangen Sie direkt wieder zur Inhaltsübersicht.
- Bei Klick auf das zweite Icon (B) startet der Download des jeweils zum Seminar gehörenden Anmeldeformulars (seminar.zip), mit dem Sie sich nach dem Öffnen der .zip-Datei über Ihr PDF-Programm anmelden können.
- Bei Klick auf das dritte Icon (C) navigieren Sie zur Kontaktseite des neuen Programmkatalogs.

Termindateien herunterladen

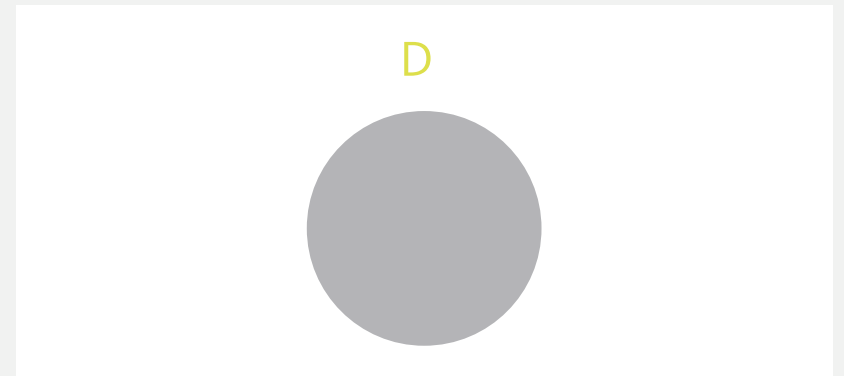
Sie möchten einen bestimmten Termin direkt in Ihren digitalen Kalender laden? Dann klicken Sie auf das jeweilige Datum in der Terminübersicht, und der Download der Termindatei (seminartermin.ics) startet direkt. Jetzt müssen Sie die Datei nur noch in Ihrer Kalender-App öffnen.



* Mouseover-Farbwechsel nicht bei Touchscreen-Geräten

Videos

Per Video können Sie sich einen persönlichen Eindruck von unseren Referentinnen und Referenten machen.



Wie das geht? Bei Klick auf das Video-Icon (D) öffnet sich das Video der Referentin oder des Referenten in Ihrem Standard-Browser. Hier erklärt Ihnen die Person, worum es in dem jeweiligen Seminar geht und wie Sie von einer Teilnahme profitieren können.

Probieren Sie es doch gleich mal aus.

Telefonieren über QR-Code

Sie können jetzt bequem mit unserem Büro telefonisch in Verbindung treten. Scannen Sie mit Ihrem Smartphone den QR-Code auf der Kontaktseite und Sie werden direkt verbunden.



Termine 2025

Februar – Mai

Termine 2025

Juni – November

Impulsvorträge

Lassen Sie sich motivieren

Web-Seminare

Bequem zuhause lernen

INHALT



Präsenzseminare

Konzentriert lernen ohne Alltagsstress



E-Learning

Machen Sie Ihr Unternehmen zukunftsicher

**E-Learning-
Plattform**



**Existenz-
gründung**



**Team-
Schulungen**



**Kontakt,
Anmeldung**



TERMINE 2025

FEBRUAR – MAI

Impulsvorträge

14.00 Uhr -
15.30 Uhr

14.00 Uhr -
15.30 Uhr

14.00 Uhr -
15.30 Uhr

14.00 Uhr -
15.30 Uhr

09.00 Uhr -
10.30 Uhr

Web-Seminare

14.00 Uhr -
15.00 Uhr

14.00 Uhr -
15.00 Uhr

14.00 Uhr -
15.00 Uhr

14.00 Uhr -
15.00 Uhr

10.00 Uhr -
12.00 Uhr

10.00 Uhr -
12.00 Uhr

10.00 Uhr -
12.00 Uhr

Web-Seminare

14.00 Uhr -
15.00 Uhr

14.00 Uhr -
15.00 Uhr

14.00 Uhr -
15.00 Uhr

14.00 Uhr -
15.00 Uhr

14.00 Uhr -
15.00 Uhr

10.00 Uhr -
11.00 Uhr

14.00 Uhr -
15.00 Uhr

14.00 Uhr -
15.00 Uhr

14.00 Uhr -
15.00 Uhr

10.00 Uhr -
11.00 Uhr

Präsenzseminare

Dortmund	10.00 Uhr - 17.00 Uhr	
Bielefeld	10.00 Uhr - 17.00 Uhr	
Bielefeld	13.00 Uhr - 17.00 Uhr	
	09.00 Uhr - 17.00 Uhr	(3-Tages-Seminar)
	09.00 Uhr - 13.00 Uhr	
Bielefeld		
	10.00 Uhr - 17.00 Uhr	
	09.00 Uhr - 16.00 Uhr	(2-Tages-Seminar)
Dortmund		
	10.00 Uhr - 17.00 Uhr	
Leipzig		
	10.00 Uhr - 17.00 Uhr	
Leipzig		
	10.00 Uhr - 17.00 Uhr	
Dortmund		
	10.00 Uhr - 17.00 Uhr	
Hannover		
	10.00 Uhr - 17.00 Uhr	
Oberkochen		

TERMINE 2025

JUNI – NOVEMBER

Impulsvorträge

10.00 Uhr -
11.30 Uhr



Web-Seminare

14.00 Uhr -
15.00 Uhr

14.00 Uhr -
15.00 Uhr

14.00 Uhr -
15.00 Uhr

14.00 Uhr -
15.00 Uhr

14.00 Uhr -
15.00 Uhr

14.00 Uhr -
15.00 Uhr

14.00 Uhr -
15.00 Uhr

14.00 Uhr -
15.00 Uhr

Präsenzseminare

Dortmund
10.00 Uhr -
17.00 Uhr

Frankfurt
10.00 Uhr -
17.00 Uhr

Karlsruhe
09.00 Uhr -
17.00 Uhr

NEU: Existenzgründung

Oberkochen
13.00 Uhr -
17.00 Uhr
09.00 Uhr -
17.00 Uhr
09.00 Uhr -
13.00 Uhr

IMPULSVORTRÄGE







In der Arbeitswelt der Zukunft ist Veränderung allgegenwärtig. Die Chancen durch diese Veränderungen sind nicht immer leicht zu erkennen und oft nur mit entsprechenden Aktivitäten und Engagement nutzbar.

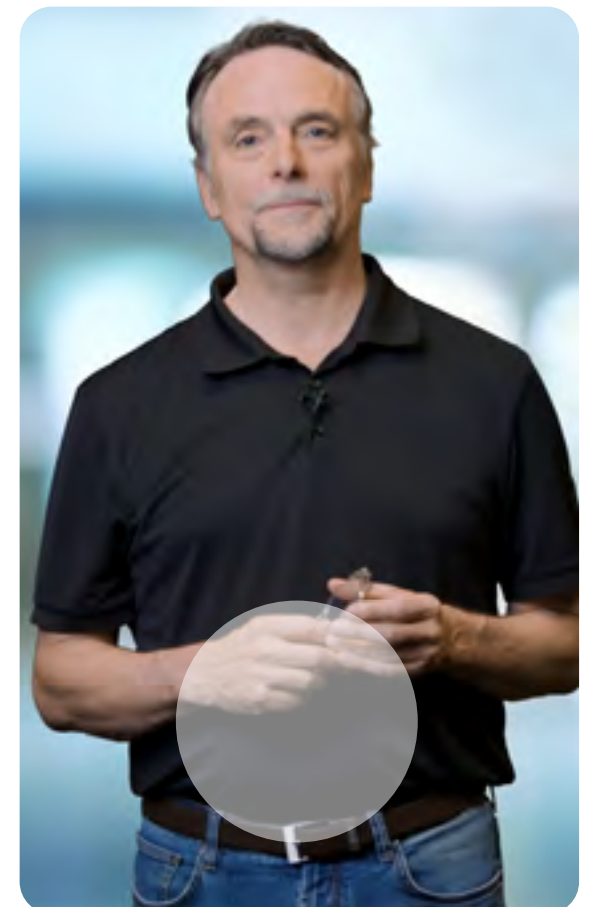
Man spricht von „Zukunfts-Skills“. Diese helfen, sich gut und zielgerichtet auf die Veränderungen vorzubereiten. Aber sind diese Fähigkeiten angeboren oder kann man sie lernen? Und wenn ja, wie? Dieser Impulsvortrag soll ein erstes Verständnis und nutzbare Instrumente vermitteln, um zuversichtlich und motiviert in die Zukunft zu gehen.

[#dubistderchange](#) [#veränderung](#) [#wandel](#)

[Zur Übersicht](#)

[Jetzt anmelden](#)

[Kontakt](#)



Referenten: Prof. Bernhard Küppers/Thorsten Lindeholz

Termine:

24.02.2025, 14.00 – 15.30 Uhr

05.06.2025, 10.00 – 11.30 Uhr

Preis (zzgl. MwSt. pro Person):

39,– Euro



Mit diesem Impulsvortrag zeigen wir Ihnen, wie Sie das in Ihrem Unternehmen vorhandene Wissen effizient und systematisch dokumentieren und weitergeben können.

Über ein Ampelsystem werden zunächst die wichtigen Wissensträgerinnen und Wissensträger identifiziert, bevor über eine „Wissenslandkarte“ die für einen Transfer relevanten Wissensaspekte herausgearbeitet werden. Sie lernen effiziente Dokumentations- und Transfermethoden kennen, um Wissensmanagement zu betreiben.

Das ist ein wesentlicher Baustein, um wertvolles Wissen zu sichern und bei Personalwechsel im Unternehmen zu halten.

[#umfangreicheswissen](#) [#sichern](#) [#weitergeben](#)

Die ZEISS Academy bietet zu diesem Thema auch ein Präsenzseminar an. Informationen dazu finden Sie auf

[Zur Übersicht](#)

[Jetzt anmelden](#)

[Kontakt](#)



Referent: Christian Keller

Termin:

12.02.2025, 14.00 – 15.30 Uhr

Preis (zzgl. MwSt. pro Person):

39,– Euro



In einer Zeit, in der Fachkräfte schwer zu finden und noch schwerer zu halten sind, gewinnt die Mitarbeiterbindung zunehmend an Bedeutung.

Dieser Impulsvortrag beleuchtet die Rolle der sozialen Verantwortung von Unternehmen und zeigt praxisnahe Strategien auf, wie Unternehmen durch eine gute Reputation Mitarbeiter binden können.

[#commitment](#) [#hierbinichgern](#) [#identifikation](#)

[Zur Übersicht](#)[Jetzt anmelden](#)[Kontakt](#)

Referent: Thorsten Lindeholz

Termin:

05.02.2025, 14.00 – 15.30 Uhr

Preis (zzgl. MwSt. pro Person):

39,– Euro



Ein erfolgreicher Business-Plan ist der erste Schritt auf dem Weg zu einem florierenden Unternehmen.

In diesem Impulsvortrag erfahren Sie, wie wichtig ein überzeugender Business-Plan ist, der nicht nur Investoren begeistert, sondern auch als klarer Leitfaden für Ihr Unternehmen dient.

Der Impulsvortrag bietet Ihnen einen ersten Überblick über die wichtigsten Faktoren eines Business-Plans in der Augenoptik.

[#selbstständigkeit](#) [#vorbereitungistalles](#) [#erstesrantasten](#)

Die ZEISS Academy bietet zu diesem Thema auch ein Präsenzseminar an. Informationen dazu finden Sie auf

[Zur Übersicht](#)

[Jetzt anmelden](#)

[Kontakt](#)



Referent: Gerhard Sievert

Termin:
10.03.2025, 14.00 – 15.30 Uhr

Preis (zzgl. MwSt. pro Person):
39,– Euro



Die digitale Betreuung der Kunden hebt das Dienstleistungsniveau Ihres Fachgeschäfts auf ein neues Level.

Wie diese Schritte auch von kleinen Unternehmen erfolgreich umgesetzt werden können, zeigen wir Ihnen in diesem Vortrag.

[#appsfüroptiker](#) [#vereinfachtearbeitsweise](#) [#allesineinemprogramm](#)

[Zur Übersicht](#)[Jetzt anmelden](#)[Kontakt](#)

Referenten: Dustin Sahm/Johannes Fischl

Termin:

01.04.2025, 09.00 – 10.30 Uhr

Preis:

Dieser Impulsvortrag ist
kostenfrei.

ZEISS ACADEMY

WEB-SEMINARE





[Zur Übersicht](#)[Jetzt anmelden](#)[Kontakt](#)

Web-Seminarreihe

Die Web-Seminarreihe „Umgang mit der Myopie – Myopie verstehen“ mit Maria Wilhelm besteht aus drei Teilen und liefert Ihnen einen Überblick zu den Themen Myopie-Progression und dem Einstieg in das Myopie-Management.

Teil 1: Grundlagen Myopie

Im ersten Teil der Reihe werden die Fragen zu den Ursachen einer möglichen Myopie-Progression beantwortet und ein Überblick zur Risikoabschätzung gegeben. Zudem werden die Ziele des Myopie-Managements diskutiert.

Referentin: Maria Wilhelm, M.Sc.

Termin:

Teil 1: 16.06.2025, 14.00 – 15.00 Uhr

Preis je Seminar

(zzgl. MwSt. pro Person):
59,– Euro

Teil 2: Kundenkommunikation

Im zweiten Teil der Reihe wird die Kundenkommunikation im Bereich des Myopie-Managements in den Fokus gerückt. Eine zielgerichtete Ansprache und Aufklärung liefern die Basis eines erfolgreichen Myopie-Managements. Darüber hinaus wird die erweiterte Risikoanalyse u.a. anhand von Perzentilkurven vorgestellt.

[Zur Übersicht](#)[Jetzt anmelden](#)[Kontakt](#)

Teil 3: Versorgungsoptionen

Der dritte Teil der Reihe widmet sich ganz dem Einstieg in die Praxis. Es werden Versorgungsoptionen bei Myopie und Myopie-Progression vorgestellt und diskutiert, wann welche Versorgungsoption sinnvoll ist und ob jedes Kind mit Myopie ein Myopie-Management benötigt.

[#myopieprogression](#) [#perzentilkurven](#) [#versorgungsoptionen](#)

Die ZEISS Academy bietet aufbauend zu diesem Thema auch ein Präsenzseminar an. Informationen dazu finden Sie auf



Referentin: Maria Wilhelm, M.Sc.

Termine:

Teil 2: 23.06.2025, 14.00 – 15.00 Uhr

Teil 3: 30.06.2025, 14.00 – 15.00 Uhr

Preis je Seminar

(zzgl. MwSt. pro Person):

59,– Euro

Paketpreis (zzgl. MwSt. pro

Person): 99,– Euro

[Zur Übersicht](#)[Jetzt anmelden](#)[Kontakt](#)

Modul 1: Business Knigge

Erwerben Sie grundlegende Soft Skills und lernen Sie die wichtigsten Regeln des Business Knigge, um in der Geschäftswelt sicher und souverän aufzutreten. Dieses Modul vermittelt Einsteigern praxisnahe Kenntnisse und Fertigkeiten, die im Berufsalltag unverzichtbar sind.

[#professionellauftreten](#) [#smalltalk](#) [#derersteindruck](#)

Referentin: Lena Schmerkötter

Termin:

Teil 1: 04.11.2024, 10.00 – 12.00 Uhr

Preis je Modul

(zzgl. MwSt. pro Person):
59,– Euro

Modul 2: Telefontraining

Überwinden Sie die Hemmschwelle beim geschäftlichen Telefonieren! Dieses Modul vermittelt Einsteigern Techniken, um Telefongespräche souverän und erfolgreich zu führen.

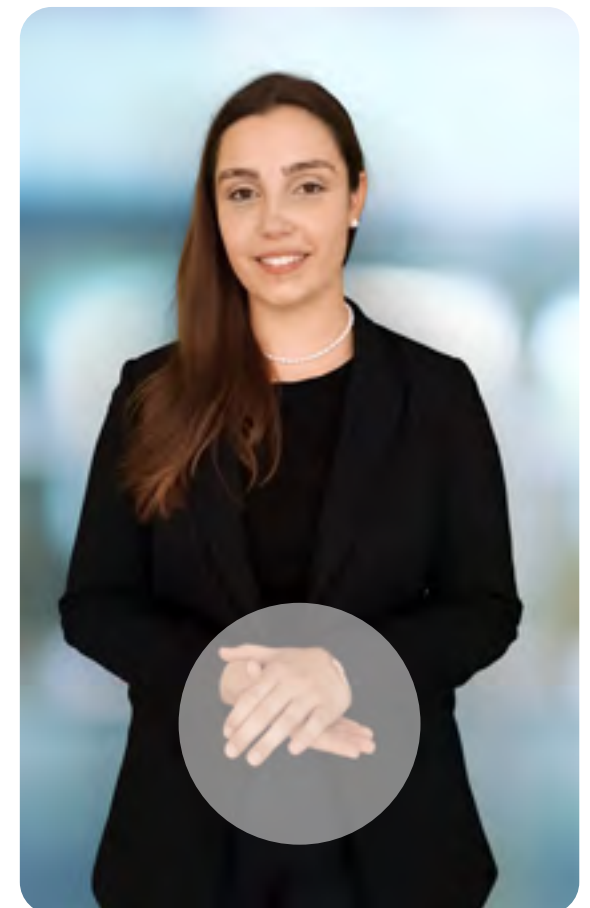
[Zur Übersicht](#)[Jetzt anmelden](#)[Kontakt](#)

[#lächelnamtelefon](#) [#servicekompetenz](#) [#telefonierenleichtgemacht](#)

Modul 3: Lernen leicht gemacht

Erfahren Sie, wie Sie effektive Lernmethoden anwenden und Ihre Lernfähigkeiten optimieren können. Dieses Modul richtet sich an Einsteiger, die ihre Methodenkompetenz verbessern möchten, um berufliche und persönliche Herausforderungen effizienter zu meistern.

[#lernenlernen](#) [#lerngewohnheiten](#) [#umgangmitlernblockaden](#)



Referentin: Lena Schmerkötter

Termine:

Teil 2: 11.11.2024, 10.00 – 12.00 Uhr

Teil 3: 25.11.2024, 10.00 – 12.00 Uhr

Preis je Modul

(zzgl. MwSt. pro Person):

59,– Euro

Paketpreis für alle 4 Module

(zzgl. MwSt. pro Person):

199,– Euro

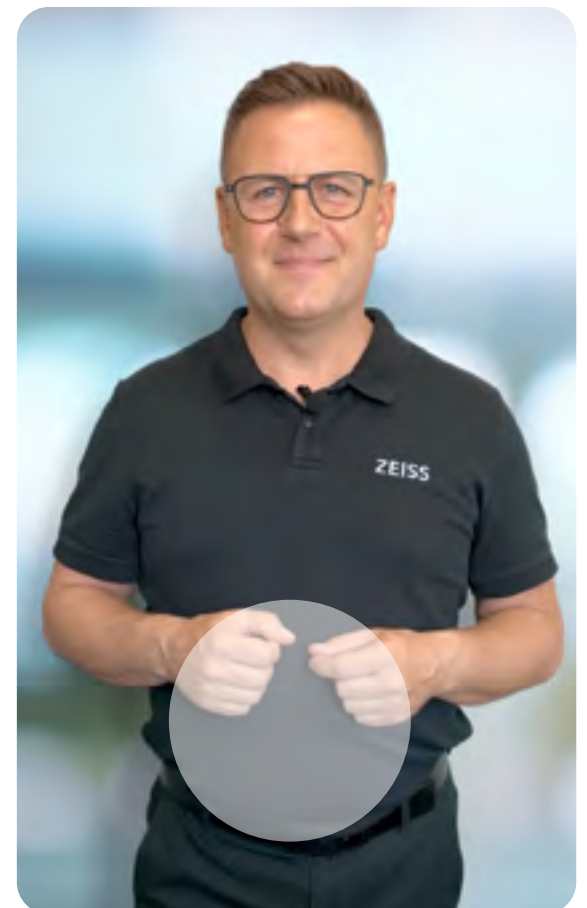


Modul 4: Rhetorik und Verkaufstechniken

Erweitern Sie Ihre rhetorischen Fähigkeiten und lernen Sie effektive Verkaufstechniken, um erfolgreich in der Geschäftswelt zu agieren. Dieses Modul vermittelt Einsteigern praxisorientiertes Wissen und Fertigkeiten, die im Berufsalltag unverzichtbar sind, um überzeugend zu kommunizieren und Kunden professionell zu beraten.

[Zur Übersicht](#)[Jetzt anmelden](#)[Kontakt](#)

#verkaufsgespräch #kundenbedürfnisse #selbstbewußtauftreten



Referent: Thorsten Lindeholz

Termin:

Teil 4: 02.12.2024, 10.00 – 12.00 Uhr

Preis je Modul

(zzgl. MwSt. pro Person):
59,– Euro

Paketpreis für alle 4 Module

(zzgl. MwSt. pro Person):
199,– Euro

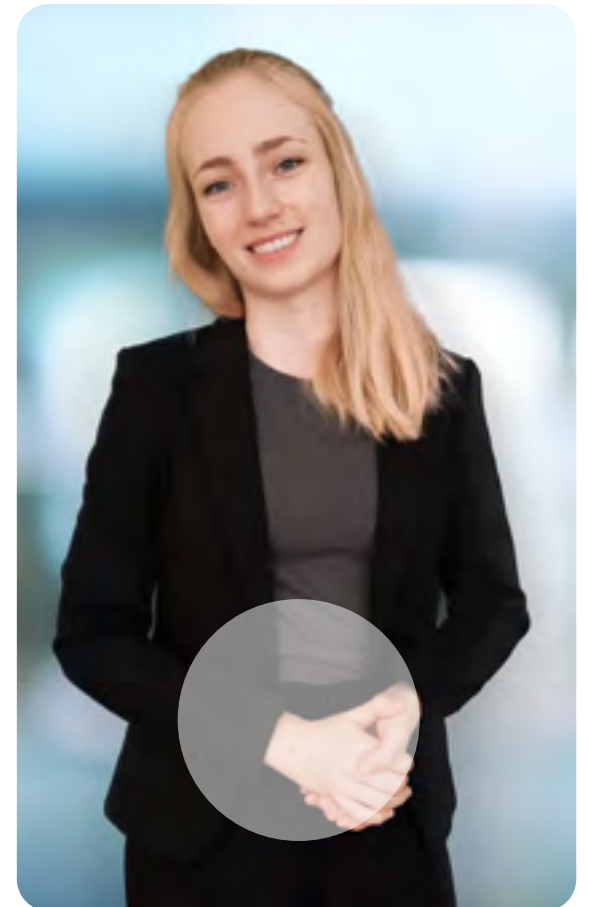


Posts, Hashtags, Content, Reichweite?

Entdecken Sie die Macht der sozialen Medien und lernen Sie, wie Sie als Optiker Ihr Geschäft effektiv online präsentieren und neue Kunden gewinnen können.

In unserem Web-Seminar erhalten Sie praxisnahe Tipps und Strategien, um Ihre Social Media Präsenz gezielt aufzubauen und zu optimieren.

[#hashtagnutzen](#) [#schlaueposts](#) [#unsergeschäftgehtviral](#)

[Zur Übersicht](#)[Jetzt anmelden](#)[Kontakt](#)

Referentin: Rhona Marx

Termin:

12.05.2025, 10.00 – 11.00 Uhr

Preis (zzgl. MwSt. pro Person):

59,– Euro



Erweitern Sie Ihr Wissen über die Rolle von Nahrungsergänzungsmitteln für die Gesundheit Ihrer Augen.

Lernen Sie, wie Sie praxisnahe Empfehlungen aussprechen können. Dieses Web-Seminar bietet eine umfassende Einführung in die verschiedenen Nahrungsergänzungsmittel und ihre Wirkungsweisen.

[#welcheergänzungsmittel](#) [#welchernutzen](#) [#augengesundheit](#)

[Zur Übersicht](#)[Jetzt anmelden](#)[Kontakt](#)

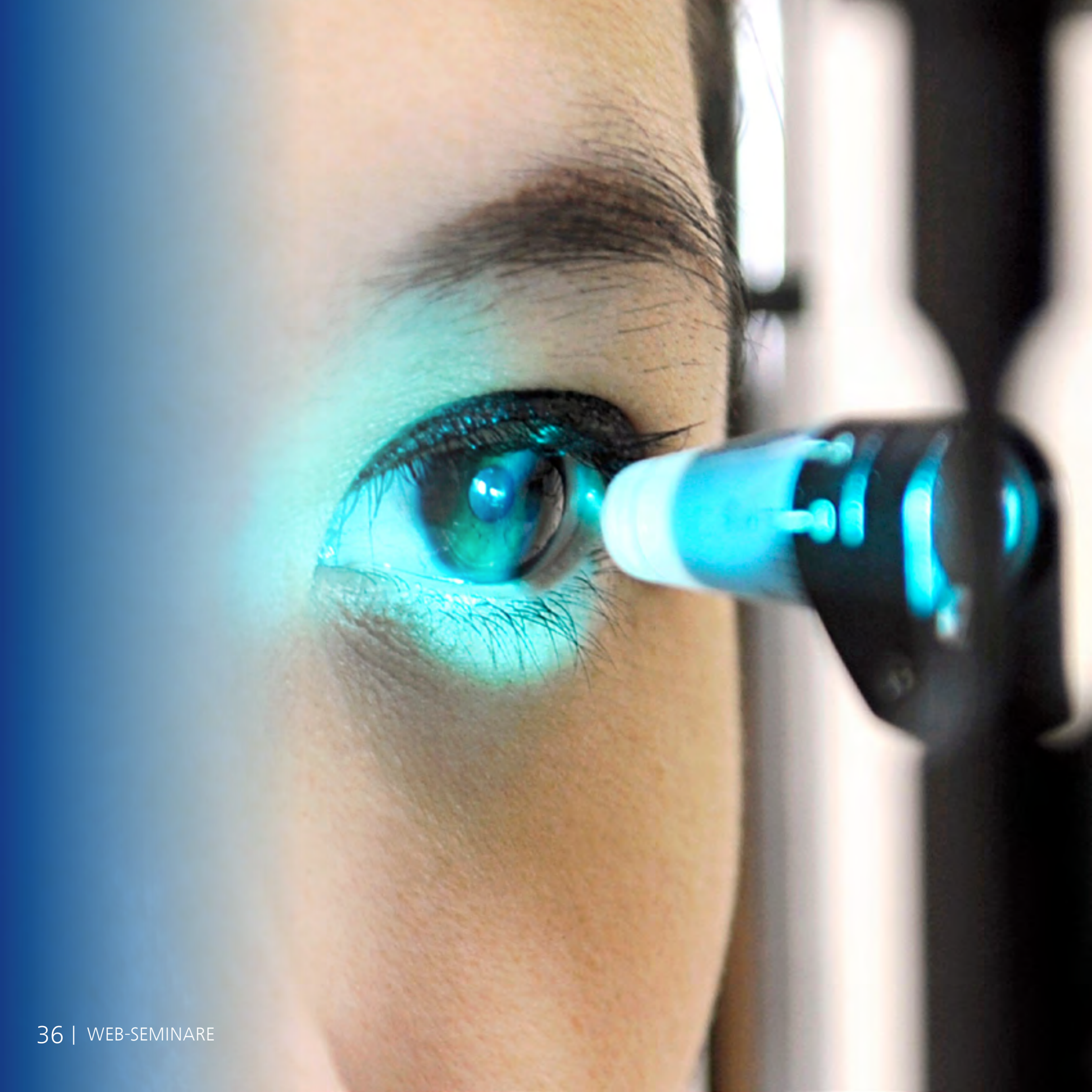
Referentin: Dr. Carolin Truckenbrod

Termin:

23.05.2025, 10.00 – 11.00 Uhr

Preis (zzgl. MwSt. pro Person):

59,– Euro



Teil 1: Glaukom

In dem Seminar werden alle Grundlagen rund um verschiedene Glaukomarten vermittelt sowie eine sinnvolle Herangehensweise an die Glaukomrisikoanalyse.

[Zur Übersicht](#)[Jetzt anmelden](#)[Kontakt](#)

Teil 2: AMD

In diesem Seminar werden Grundlagen rund um die trockene und feuchte AMD vermittelt. Zudem wird die Interpretation von Fundusfotos in Bezug auf Veränderungen der Makula besprochen.

Teil 3: Erkrankungen der Blutgefäße

Wie wirken sich zum Beispiel Diabetes oder Bluthochdruck auf die Netzhaut aus? Es wird insbesondere auf die verschiedenen Stadien der Netzhautveränderungen eingegangen sowie verschiedene Therapieoptionen erläutert.

[#optimaleversorgung](#) [#wiewirdsbesser](#) [#therapiemöglichkeiten](#)

HINWEIS: Alle drei Teile der Serie sind **auch jeweils einzeln** buchbar.



Referentin: Dr. Carolin Truckenbrod

Termine:

Teil 1: 13.03.2025, 10.00 – 12.00 Uhr

Teil 2: 20.03.2025, 10.00 – 12.00 Uhr

Teil 3: 27.03.2025, 10.00 – 12.00 Uhr

Preis (zzgl. MwSt. pro Person):
59,– Euro

Paketpreis (zzgl. MwSt.
pro Person): 120,– Euro



Diese Online-Schulung bietet Ihnen die Re-Zertifizierung des gesamten Teams, um den Titel ZEISS Vision Experte weiterhin erfolgreich zu führen!

Das Kaufverhalten Ihrer Kunden hat sich in den letzten Jahren stark verändert. Im Marketing bezeichnet man das moderne Kaufverhalten als Customer Journey, den Weg, den Kunden nehmen, bis sie zu ihrem gewünschten Produkt gelangen. Wir betrachten bei diesem Web-Seminar diesen Trend und geben Hinweise und Anreize, wie Sie sich erfolgreich am Markt behaupten können. Bei erfolgreicher Teilnahme werden Ihr Betrieb und Ihre Mitarbeiter neu als ZEISS Vision Experte zertifiziert.

Teilnahmevoraussetzung:
Sie sind zertifizierter ZEISS Vision Experte

[#moderneskaufverhalten](#) [#erfolgreichammarkt](#) [#wirbleibenexperten](#)

[Zur Übersicht](#)[Jetzt anmelden](#)[Kontakt](#)

Referent: Markus Brückel

Termine:

10.02.2025, 14.00 – 15.00 Uhr
15.05.2025, 14.00 – 15.00 Uhr

Preis:

Diese Web-Seminare sind
kostenfrei.



Werden Sie sicherer im Umgang mit dem ZEISS i.Profiler® plus und nutzen Sie dessen Potenzial voll aus!

[Zur Übersicht](#)[Jetzt anmelden](#)[Kontakt](#)

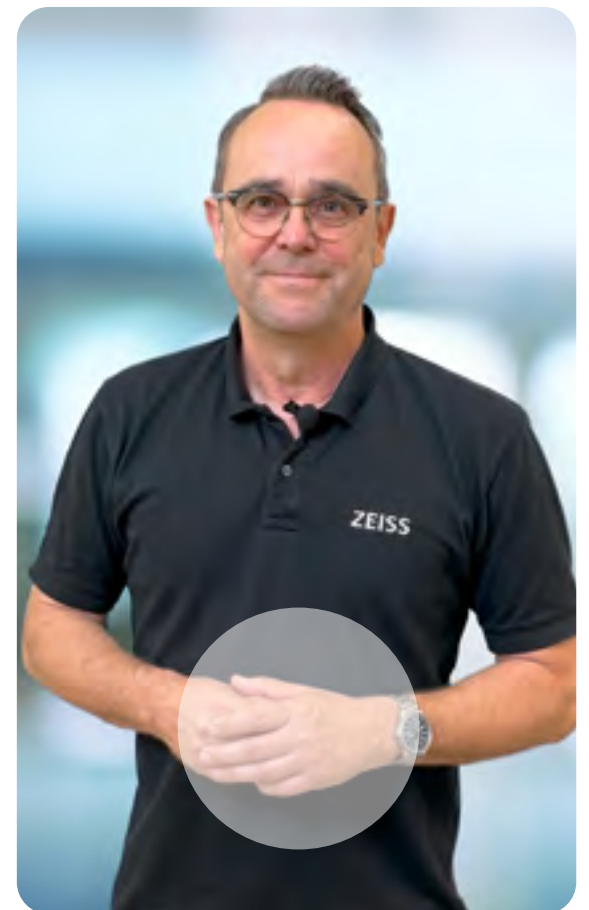
In dieser Web-Seminar-Reihe lernen Sie die richtige Handhabung des ZEISS i.Profiler® plus und die Interpretation der Bilder.

Teil 1: Herstellung und Handhabung

In diesem Teil der Web-Seminar-Reihe lernen Sie die richtige Handhabung des ZEISS i.Profiler® plus und was Sie bei der Messung beachten müssen.

[#mehralseinautorefraktometer](#) [#täglichepraxis](#) [#technikdiebegeistert](#)

HINWEIS: Alle drei Teile der Serie sind **auch jeweils einzeln** buchbar.



Referent: Lutz Villnow

Termine:

19.02.2025, 14.00 – 15.00 Uhr

08.10.2025, 14.00 – 15.00 Uhr

Preis:

Dieses Web-Seminar
ist kostenfrei.

[Zur Übersicht](#)[Jetzt anmelden](#)[Kontakt](#)

Teil 2: Interpretation der farbigen Bilder

Sie trainieren die Interpretation der Bilder und lernen einen optimalen Ablauf durch die relevanten Darstellungen der Technologie. Hierzu werden reale Beispielmessungen genutzt.

[#interpretationderfarbigenbilder](#) [#abbildungsfehlerhöhererordnung](#)
[#wellenfront](#)

Referent: Lutz Villnow

Termine:

26.02.2025, 14.00 – 15.00 Uhr

15.10.2025, 14.00 – 15.00 Uhr

Preis:

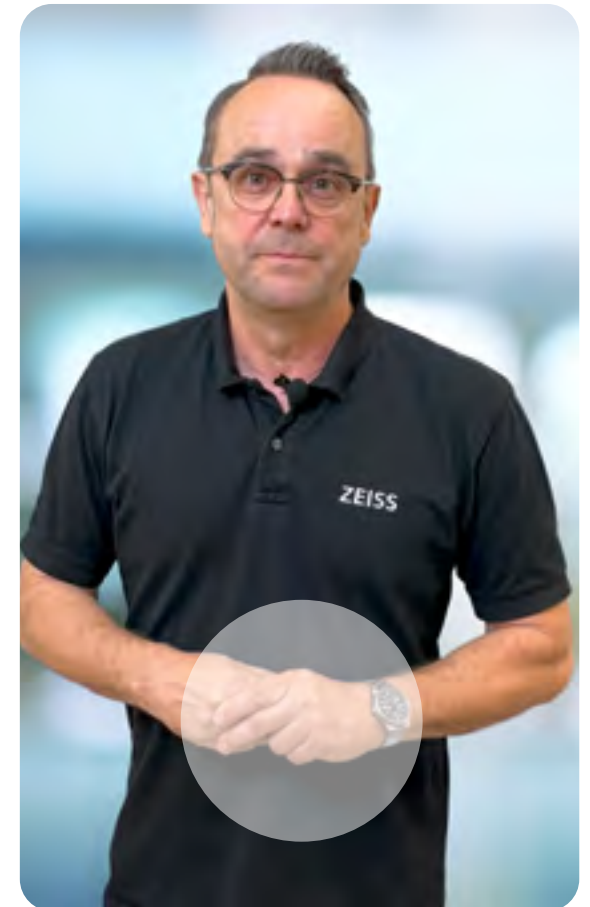
Dieses Web-Seminar
ist kostenfrei.

Teil 3: Fallbeispiele

Der Trainer zeigt Ihnen anhand echter Beispiele die vorkommenden Besonderheiten und wie mit den Ergebnissen der größte Nutzen für Ihre Kunden erzielt wird.

[Zur Übersicht](#)[Jetzt anmelden](#)[Kontakt](#)

#realebeispiele #ausderpraxis #fürdiepraxis



Referent: Lutz Villnow

Termine:

05.03.2025, 14.00 – 15.00 Uhr

22.10.2025, 14.00 – 15.00 Uhr

Preis:

Dieses Web-Seminar
ist kostenfrei.



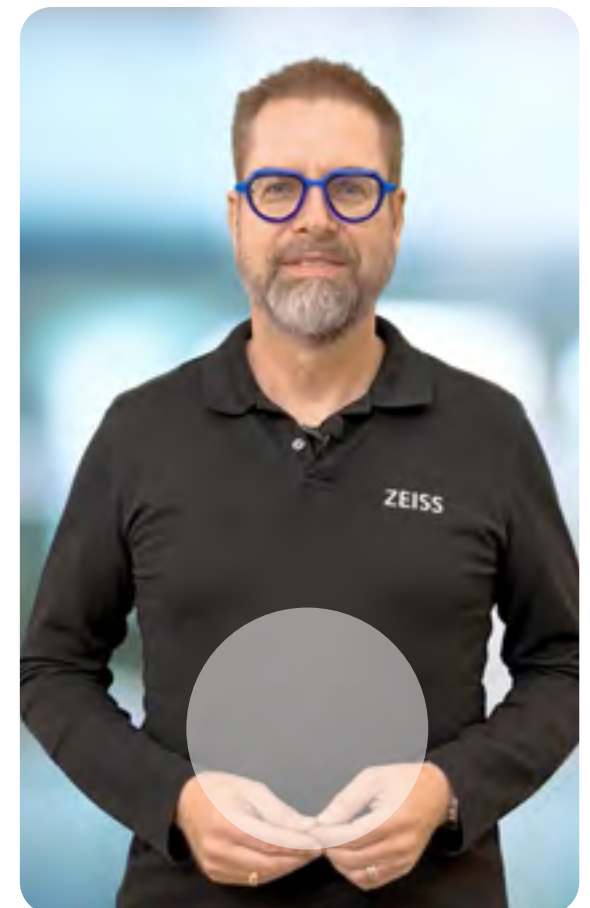
In dieser Online-Seminarreihe bringen wir Ihnen die Highlights des ZEISS Brillenglas-Portfolios näher.

Sie erfahren in den insgesamt sieben Web-Seminaren von ZEISS SmartLife Gleitsicht bis hin zu ZEISS MyoCare viele Insights und Tipps und Tricks für Ihren täglichen Umgang im Verkauf.

[#zeissproduktesicherempfehlen](#) [#wieunterscheidensichdiegläser](#)
[#perfektvorbereitet](#)

Termine, jeweils 14.00 – 15.00 Uhr:

- 31.03.2025** ZEISS Brillengläser SmartLife und Gleitsichtgläser
- 07.04.2025** ZEISS Brillengläser officelens für Arbeit und Hobby
- 14.04.2025** ZEISS Brillengläser SmartLife Digital und Einstärkengläser
- 28.04.2025** ZEISS Brillengläser Veredelungen und Technologien
- 05.05.2025** ZEISS Brillengläser DriveSafe
- 12.05.2025** ZEISS Brillengläser Farben, PhotoFusion und AdaptiveSun
- 19.05.2025** ZEISS Brillengläser MyoCare

[Zur Übersicht](#)[Jetzt anmelden](#)[Kontakt](#)

Referent: Peter Kastner

Preis:

Diese Web-Seminare sind kostenfrei.



Fällt es Ihnen manchmal schwer, die Unterschiede der einzelnen Produkte zu erkennen oder auf den jeweiligen Bedarf der Kunden abzustimmen?

In diesem Web-Seminar gehen wir auf die ZEISS Gleitsichtgläser ein und vermitteln die Eigenschaften der unterschiedlichen Glastypeen, damit Sie besser und bedarfsgerecht verkaufen können.

Im 2. Teil des Trainings fokussieren wir uns auf die teils komplexen Abläufe und die häufig unbeachteten Kleinigkeiten, die wichtig sein können, damit Gleitsichtbrillen mit Begeisterung getragen werden.

[#wasgibtesalles](#) [#gleitsichtbegeisterung](#) [#kundenbedarf](#)

HINWEIS: Beide Teile der Serie sind **auch jeweils einzeln** buchbar.

Termine:

Teil 1: 29.10.2025, 14.00 – 15.00 Uhr

Teil 2: 05.11.2025, 14.00 – 15.00 Uhr

Referent: Peter Kastner

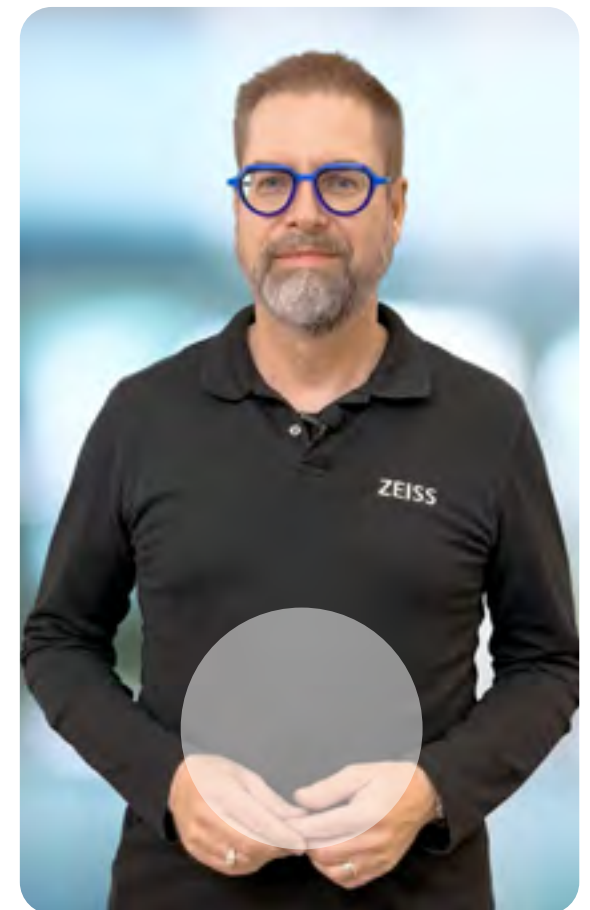
Preis:

Diese Web-Seminare sind
kostenfrei.

[Zur Übersicht](#)

[Jetzt anmelden](#)

[Kontakt](#)



PRÄSENZSEMINARE







Vertiefen Sie Ihre Kenntnisse im Myopie-Management und lernen Sie fortgeschrittene Strategien und Techniken zur Kontrolle und Behandlung der Kurzsichtigkeit kennen.

Dieses Seminar richtet sich an erfahrene Fachkräfte, die ihre diagnostischen und therapeutischen Fähigkeiten weiter ausbauen möchten, um ihren Patienten eine optimale Versorgung zu bieten.

[#untersuchungstechniken](#) [#versorgungsoptionen](#) [#erfolgskontrolle](#)

Die ZEISS Academy bietet zu diesem Thema auch einen Impulsvortrag an. Informationen dazu finden Sie auf [unserer Website](#).

[Zur Übersicht](#)

[Jetzt anmelden](#)

[Kontakt](#)



Referent: Dr. Philipp Hessler

Termin:

Frankfurt 02.07.2025, 10.00 – 17.00 Uhr

Preis (zzgl. MwSt. pro Person):

690,– Euro ZEISS Händler

589,– Euro ZEISS Vision Partner

483,– Euro ZEISS Vision Experte



[Zur Übersicht](#)

[Jetzt anmelden](#)

[Kontakt](#)

Refraktion für Einsteiger

Steigern Sie Ihre Beratungskompetenz!

Mit unserem Seminar „Refraktion für Einsteiger“ gelingt Ihnen der ideale Einstieg in die Refraktionsbestimmung. Gehen Sie auch als Berufsanfänger einen weiteren Schritt in Richtung komplette Sehberatung!

[#beratungskompetenz](#) [#refraktionsbestimmung](#)
[#persönlicheweiterentwicklung](#)

Referent: Markus Knopp

Termin:

Dortmund 11.04.2025, 10.00 – 17.00 Uhr

Preis (zzgl. MwSt. pro Person):

690,– Euro ZEISS Händler

589,– Euro ZEISS Vision Partner

483,– Euro ZEISS Vision Experte

Refraktion für Fortgeschrittene

Das Seminar „Refraktion für Fortgeschrittene“ hebt Ihr Wissen auf das nächste Level!

Erweitern Sie Ihr Fachwissen und perfektionieren Sie Ihre Fähigkeiten in der Refraktionsbestimmung.

Dieses Seminar eröffnet Ihnen tiefgehende Einblicke und praxisnahe Techniken. Es erleichtert Fachkräften den Einstieg in die Festlegung binokular verträglicher Korrekturen und die sichere Nahglasbestimmung!

[#nextlevel](#) [#feinschliff](#) [#kompetenzbooster](#)

[Zur Übersicht](#)

[Jetzt anmelden](#)

[Kontakt](#)



Referent: Markus Knopp

Termin:

Dortmund 20.06.2025, 10.00 – 17.00 Uhr

Preis (zzgl. MwSt. pro Person):

690,– Euro ZEISS Händler

589,– Euro ZEISS Vision Partner

483,– Euro ZEISS Vision Experte

A close-up photograph of a woman with blonde hair using a white, handheld facial scanning device. The device is positioned over her face, and she is looking through a circular opening. The text "i.Profiler plus" is printed on the side of the device. The woman is wearing a pearl earring and a ring on her finger. The background is a solid blue color.

i.Profiler *plus*

Erlernen Sie die innovative Technologie und die praktischen Anwendungen des i.Profiler® plus, einem hochmodernen Gerät zur präzisen Augenvermessung!

Sie erhalten eine umfassende Einführung in die Bedienung und Nutzung des i.Profiler® plus für optometrisches Screening, um die Sehqualität Ihrer Kunden optimal zu analysieren und zu verbessern.

[#mehralseinautorefraktometer](#) [#täglichepraxis](#) [#technikdiebegeistert](#)

[Zur Übersicht](#)[Jetzt anmelden](#)[Kontakt](#)

Referent: Peter Koch

Termin:

Oberkochen 15.05.2025, 10.00 – 17.00 Uhr

Preis (zzgl. MwSt. pro Person):

690,– Euro ZEISS Händler

589,– Euro ZEISS Vision Partner

483,– Euro ZEISS Vision Experte



[Zur Übersicht](#)

[Jetzt anmelden](#)

[Kontakt](#)

Basistraining

Lernen Sie die grundlegenden Techniken und Methoden des optometrischen Screenings kennen und anzuwenden.

Im Workshop für Einsteiger und Auffrischer werden individuelle Screening-Konzepte sowie konkrete Messungen besprochen.

[#zusatzleistungen](#) [#kundenansprache](#) [#screeningkonzepte](#)

Referentin: Dr. Carolin Truckenbrod

Termin:

Leipzig 09.04.2025, 10.00 – 17.00 Uhr

Preis (zzgl. MwSt. pro Person):

690,– Euro ZEISS Händler

589,– Euro ZEISS Vision Partner

483,– Euro ZEISS Vision Experte

Aufbautraining

[Zur Übersicht](#)

[Jetzt anmelden](#)

[Kontakt](#)

Erleben Sie, aufbauend auf grundlegende Techniken, eine intensivere Auseinandersetzung mit fortgeschrittenen Testverfahren und deren Anwendung in der Praxis.

Ziel ist es, die diagnostischen Fähigkeiten zu schärfen und komplexe Sehprobleme effizient zu identifizieren und zu bewerten.

[#funduskamera](#) [#perimeter](#) [#oct](#)



Referentin: Dr. Carolin Truckenbrod

Termin:

Leipzig 10.04.2025, 10.00 – 17.00 Uhr

Preis (zzgl. MwSt. pro Person):

690,– Euro ZEISS Händler

589,– Euro ZEISS Vision Partner

483,– Euro ZEISS Vision Experte



Dieses Seminar bereitet Sie mit der Wiederholung prüfungsrelevanter Themen und praxisnahen Übungen auf die Abschlussprüfung vor!

Welche Themen interessieren Sie besonders? Senden Sie bitte bis drei Wochen vor dem Seminartermin Ihre Wunschthemen ein, auf die der Referent eingehen wird.

[#kurzvschluss](#) [#intensivvorbereitung](#) [#ohneprüfungsstress](#)

[Zur Übersicht](#)[Jetzt anmelden](#)[Kontakt](#)

Referent: Markus Knopp

Termin:

Dortmund 28.03.2025, 10.00 – 17.00 Uhr

Preis (zzgl. MwSt. pro Person):

690,– Euro ZEISS Händler

589,– Euro ZEISS Vision Partner

483,– Euro ZEISS Vision Experte



Dieses kompakte Training richtet sich an Auszubildende in der Augenoptik und vermittelt fundiertes Produktwissen sowie effektive Verkaufstechniken.

Ziel ist es, die Teilnehmer optimal auf den Arbeitsalltag vorzubereiten und ihre Fähigkeiten in der Kundenkommunikation und -betreuung zu stärken.

#tippsundtricks #kompetenzerweiterung #undspaßdabei

[Zur Übersicht](#)

[Jetzt anmelden](#)

[Kontakt](#)



Referentin/Referent: Rhona Marx, Lutz Villnow

Termine (3-Tages-Seminar):

Bielefeld 07.04.2025, 13.00 – 17.00 Uhr +
08.04.2025, 09.00 – 17.00 Uhr +
09.04.2025, 09.00 – 13.00 Uhr

Preis (zzgl. MwSt. pro Person):

690,– Euro ZEISS Händler
589,– Euro ZEISS Vision Partner
483,– Euro ZEISS Vision Experte



Sie sind Quereinsteiger und streben eine Karriere in der Augenoptik an? In zwei Tagen rüsten wir Sie mit fundierten Kenntnissen sowie praktischen Fertigkeiten aus.

Die wichtigsten Inhalte:

- Grundlagen der Augenoptik und der Fehlsichtigkeiten
- Brillenglasveredelungen
- Das ZEISS Produktportfolio
- Brillenglastypen
- Verkaufsargumentation

[#einstieg](#) [#qualifizierung](#) [#fitfürgeschäft](#)

[Zur Übersicht](#)

[Jetzt anmelden](#)

[Kontakt](#)



Referenten: Markus Knopp und Markus Brückel

Termine (2-Tages-Seminar):

Dortmund 09.04.2025, 10.00 – 17.00 Uhr +
10.04.2025, 9.00 – 16.00 Uhr

Preis (zzgl. MwSt. pro Person):

990,– Euro ZEISS Händler
842,– Euro ZEISS Vision Partner
693,– Euro ZEISS Vision Experte



Tauchen Sie in die Welt der Zahlen ein und lernen Sie alles über eine fundierte Finanzplanung in der Augenoptik, sowie die Liquiditätsplanung inklusive Cashflow-Betrachtung.

Zusätzlich bieten wir Ihnen eine Übersicht über die typischen Kennzahlen in der Augenoptik, die Ihnen die Planung erleichtern. Profitieren Sie von praxisnahen Tipps, um die häufigsten Fehler zu vermeiden und Ihren Business-Plan erfolgreich umzusetzen.

[#ichmachmichselbstständig](#) [#erfolgdurchplanung](#) [#kennzahlen](#)

Die ZEISS Academy bietet zu diesem Thema auch einen Impulsvortrag an. Informationen dazu finden Sie auf

[Zur Übersicht](#)

[Jetzt anmelden](#)

[Kontakt](#)



Referent: Gerhard Sievert

Termin:

Hannover 13.05.2025, 10.00 – 17.00 Uhr

Preis (zzgl. MwSt. pro Person):

690,– Euro ZEISS Händler

589,– Euro ZEISS Vision Partner

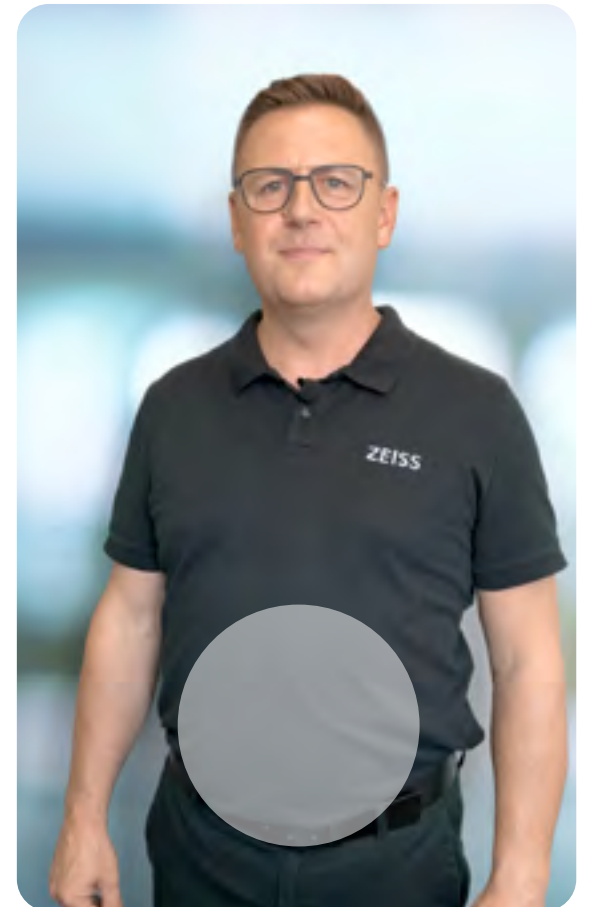
483,– Euro ZEISS Vision Experte



In einer sich ständig verändernden Arbeitswelt wird die Fähigkeit zur Selbstorganisation für Teams und Führungskräfte immer wichtiger.

Dieses Seminar vermittelt Ihnen die neuesten Ansätze und Methoden der modernen Mitarbeiterführung, die die Selbstorganisation fördern und gleichzeitig Motivation sowie Produktivität steigern.

[#vertrauen](#) [#selbstbestimmung](#) [#wohlbefinden](#)

[Zur Übersicht](#)[Jetzt anmelden](#)[Kontakt](#)

Referent: Thorsten Lindeholz

Termin:

Karlsruhe 27.08.2025,
09.00 – 17.00 Uhr

Preis (zzgl. MwSt. pro Person):

690,– Euro ZEISS Händler
589,– Euro ZEISS Vision Partner
483,– Euro ZEISS Vision Experte



Verlassen Mitarbeitende das Arbeitsumfeld, geht sehr oft wertvolles Erfahrungswissen (implizites Wissen) für die Organisation verloren.

Gerade vor dem Hintergrund des demografischen Wandels und des damit verbundenen altersbedingten Ausscheidens vieler Erfahrungstragenden müssen Unternehmen heute darüber nachdenken, wie sie wichtige Erfahrungen von ausscheidenden Mitarbeitenden bewahren und vermitteln.

In unserem Training erfahren Sie, wie man den Wissenstransfer so gestaltet, dass organisationsrelevantes und damit wertvolles Wissen erhalten bleibt. Dabei erstellen die Teilnehmenden unter Anleitung ihre eigene Wissenslandkarte und entwerfen ihren persönlichen Transferplan.

[#wasmussmeinnachfolgerwissen](#) [#ichhabevielwissen](#) [#undgebeesweiter](#)

Die ZEISS Academy bietet zu diesem Thema auch einen Impulsvortrag an. Informationen dazu finden Sie auf

[Zur Übersicht](#)[Jetzt anmelden](#)[Kontakt](#)

Referent: Christian Keller

Termin:

Bielefeld 02.04.2025, 10.00 – 17.00 Uhr

Preis (zzgl. MwSt. pro Person):

690,– Euro ZEISS Händler

589,– Euro ZEISS Vision Partner

483,– Euro ZEISS Vision Experte

E-LEARNING







Das ZEISS Leadership College ist ein vielseitiges E-Learning Konzept für Führungskräfte.

[Zur Übersicht](#)[Jetzt anmelden](#)[Kontakt](#)

Das Programm besteht aus sechs Kursen mit folgenden Themenbereichen:

Kurs 1: Kick-Off / Einstieg in das Programm

Kurs 2: Sich selbst führen

Kurs 3: Mitarbeiter führen

Kurs 4: Ergebnisorientiert führen

Kurs 5: Transfer in die Praxis

Kurs 6: Abschluss-Event

Die Kurse des Programms bestehen jeweils aus virtuellen Gruppen- oder Einzel-Coachings und einem Teil zum Selbststudium. Zusätzlich beinhaltet jeder Kurs neben dem Lern-Input auch Studien, Fachartikel und ergänzende Leseempfehlungen. Diese sind optional und sollen die Lerninhalte vertiefen und verlängern.

Da das Leadership College über eine Partneragentur exklusiv für Sie angeboten wird, ist es nicht rabattierbar.

[#spitzenniveau](#) [#spitzenführungskraft](#) [#spitzenprogramm](#)

Referenten: Experten der Partner-Agentur

Termine:

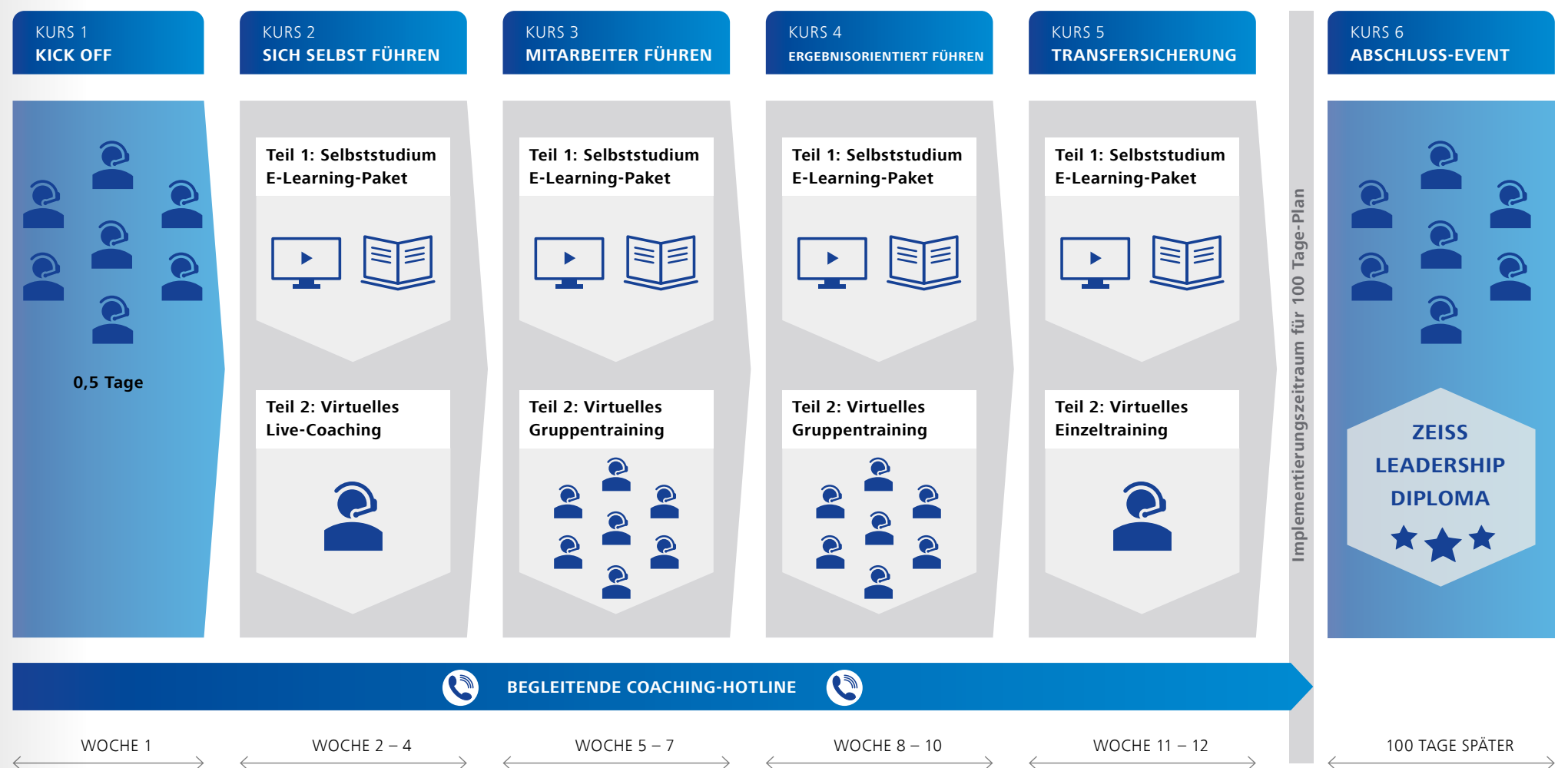
Die Termine für die Live-Trainings werden nach der Anmeldung bekannt gegeben.

Preis (zzgl. MwSt. pro Person):

3.790,– Euro



Programmübersicht und Ablauf





Digitales Sales-Training für Augenoptiker

Ein 8-wöchiges Online-Trainingsprogramm rund um alle relevanten Augenoptiker-Verkaufs-Skills inklusive virtuellen Live-Trainings – ein ganzheitliches Trainingsprogramm für mehr Erfolg am POS. Aktives Verkaufen/Cross-Selling/höherpreisiges Verkaufen sorgt für mehr Umsatz.

[Zur Übersicht](#)[Jetzt anmelden](#)[Kontakt](#)

[#besserverkaufen](#) [#mehrverkaufen](#) [#höherpreisigverkaufen](#)

Referenten: Experten der Partner-Agentur

Termine:

Die Termine für die Live-Trainings werden nach der Anmeldung bekannt gegeben.

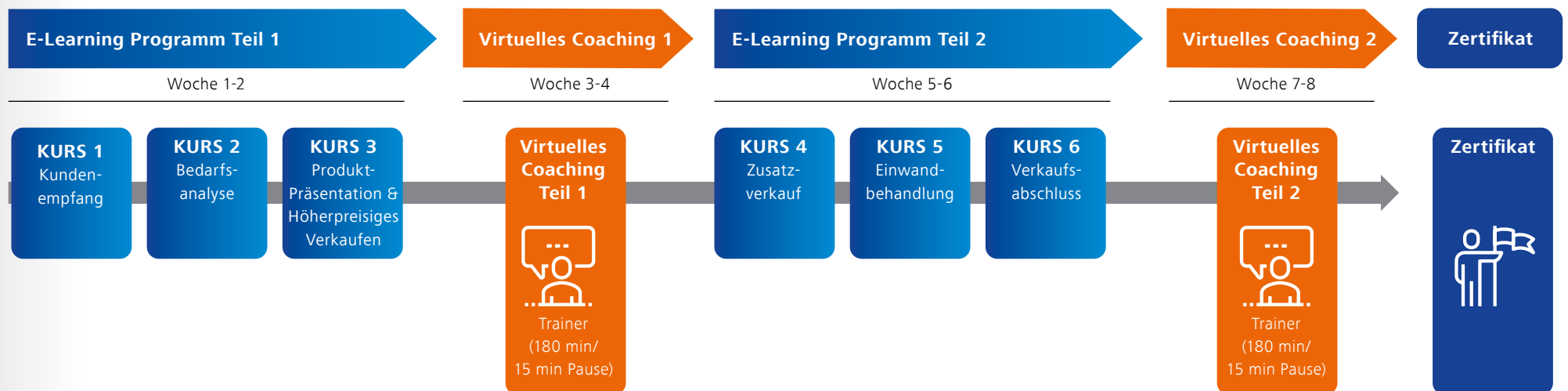
Preis (zzgl. MwSt. pro Person):

790,– Euro

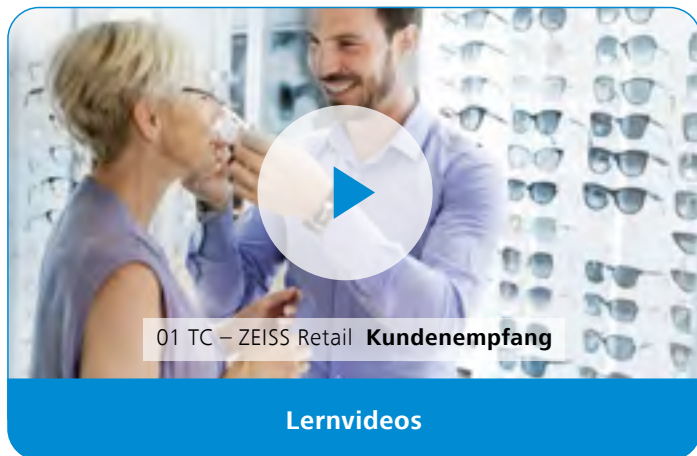


Trainingsprogramm und Ablauf

Das Online-Verkaufstraining beinhaltet ein breites Spektrum an Lernangeboten. Das Programm besteht aus 6 Kursmodulen mit mehreren Lernschritten und 2 digitalen Live-Trainings, um das Gelernte auf die individuellen Bedürfnisse der Teilnehmer abzustimmen.



Das Trainingsprogramm – Inhalte



Lernvideos

Das Beratungs- und Verkaufstraining vermittelt Ihnen die wichtigsten Verkaufstechniken und -methoden per Video und bereitet Sie auf herausfordernde Kundensituationen entlang der verschiedenen Verkaufsphasen vor.



Lernkontrolle und Vorbereitung

Beantworten Sie die Quizfragen, um Ihr Wissen zu testen und um zum nächsten Kurs zu gelangen. Beantworten Sie bitte ebenfalls die Fragen, die zur Vorbereitung auf das Live-Coaching dienen, damit Sie für sich persönlich den bestmöglichen Nutzen aus dem Training erzielen zu können.

Umsatz- und kundenorientiertes Verkaufen

Das 8-Wochen-Programm



Lern-Tutorials zum Download,
Tipps zum besseren Verkaufen

Lern-Tutorials zum Download

Die wichtigsten Botschaften und Transferaufgaben stehen Ihnen als Merkblatt oder zum Bearbeiten als Download zur Verfügung. Die Tutorials enthalten Tipps zur Umsetzung in der Praxis und die Transferaufgaben helfen Ihnen dabei, die Lerninhalte beim Verkaufsgespräch anzuwenden.



Zwei halbtägige Live-Trainings

Live-Trainings

Die Live-Coachings beziehen sich auf die zuvor durchgeführten Trainingsinhalte in den Online-Kursen. Hier haben Sie die Chance, sich mit dem Trainer über Gelerntes auszutauschen und erhalten zusätzlich Tipps zur Umsetzung in der augenoptischen Praxis.

E-LEARNING-PLATTFORM



A photograph of a modern desk setup. In the foreground, a silver laptop is open, displaying a blue screen with the text 'ZEISS Academy' and a graduation cap icon. To the right of the laptop is a white desk lamp with a large, adjustable shade. Further right is a glass pen holder containing several pens and pencils, a stack of books, and a small white pot with a green plant. The background is a blurred view of a window with a grid pattern, showing some greenery outside.

**ZEISS
Academy**





Sie können die ZEISS Online-Trainings rund um die Uhr von jedem beliebigen Gerät abrufen. Egal, wo Sie gerade sind.

[Zur Übersicht](#)[Kontakt](#)

Die Online-Trainingsprogramme von ZEISS Vision Care vermitteln Wissen auf Knopfdruck, überall und jederzeit. Wählen Sie aus einer großen Auswahl an Themen und nehmen Sie teil, wann immer es gerade passt. Entdecken Sie die interessantesten und interaktiven Trainings und erhalten Sie nach absolviertem Training Ihr offizielles Teilnahmezertifikat.

Auf der ZEISS E-Learning-Plattform bieten wir immer wieder neue Themen, wie zum Beispiel Online-Marketing, für Sie an. Schauen Sie doch einfach mal vorbei.

So können Sie sich anmelden:

Falls Sie mit einem Team-Account in MyZEISS angemeldet sind, müssen Sie sich unter **zeiss.de/e-learning** mit Ihrem persönlichen Account anmelden.

Für einen neuen persönlichen Account wenden Sie sich bitte per E-Mail an .



EXISTENZGRÜNDUNG







In der dynamischen Welt der Augenoptik stehen junge Fachkräfte vor der spannenden Herausforderung, den Schritt in die Selbstständigkeit zu wagen.

[Zur Übersicht](#)[Jetzt bewerben](#)[Kontakt](#)

Dieses Seminar bietet eine umfassende Unterstützung für Augenoptiker und Augenoptikerinnen, die ihr eigenes Unternehmen gründen möchten. Ziel ist es, die Teilnehmenden mit den notwendigen Kenntnissen, Fähigkeiten und Ressourcen auszustatten, um erfolgreich in die Selbstständigkeit zu starten.

Highlights des Seminars:

- 1. Einblick in Geschäftsmanagement** und wie Sie einen erfolgreichen Businessplan für Ihr eigenes Unternehmen erstellen.
- 2. Verständnis der Marktdynamik** in der Augenoptik, inklusive der neuesten Trends und Verbraucherpräferenzen.
- 3. ZEISS als Business-Partner.** Hochwertige Produkte, innovative Technologien und umfassende Unterstützung bei einer Geschäftsgründung.

Bitte bewerben Sie sich

Die Plätze sind begrenzt. Melden Sie sich jetzt an, um Ihre Chance zur Teilnahme wahrnehmen zu können. Gehen Sie den ersten Schritt in eine erfolgreiche Selbstständigkeit.

Referenten: Erfahrene Unternehmer aus der Augenoptik, Finanzexperten und Marketingprofis

Termine:

Oberkochen 29.09.2025 – 01.10.2025

Kosten:

Die Kosten übernimmt ZEISS für Sie

ZEISS ACADEMY

TEAMSCHULUNGEN







Thorsten Lindeholz

Peter Kastner

Lutz Villnow

Markus Brückel

Wissen regelmäßig aufzufrischen und stets neues Wissen zu erlernen sind wesentliche Bestandteile, um sich nachhaltig und im Sinne Ihrer Kunden weiterzuentwickeln.

[Zur Übersicht](#)[Kontakt](#)

Sie würden gerne Ihr Team zu einem bestimmten Thema schulen lassen?
Die Trainer der ZEISS Academy führen gerne eine Schulung bei Ihnen vor Ort durch.

Ort:

Die meisten Schulungen können, abhängig von der Gruppengröße, bei Ihnen im Geschäft durchgeführt werden. Sollten Ihre Räumlichkeiten dazu nicht geeignet sein, können wir Sie dabei unterstützen, einen passenden Schulungs- bzw. Tagungsraum zu finden.

Seminarthemen:

Grundsätzlich richten wir uns nach Ihren Wünschen und können die Inhalte an Ihre Teamgröße, an die gewünschte Dauer und an die Örtlichkeiten anpassen. Sie sagen uns einfach, an welchem Thema Sie arbeiten möchten, und wir bieten Ihnen die passende Schulung an. Die meisten Seminarthemen aus dem Katalog können auch als Teamschulung gebucht werden.

Dauer:

Wir bieten Ihnen sowohl Ganztags- als auch Halbtagsschulungen an. Welche Dauer für welchen Inhalt am besten geeignet ist, hängt insbesondere von den Vorkenntnissen der Teilnehmer und dem gewählten Thema ab.

Preis:

Gerne erhalten Sie von uns eine individuelle Empfehlung und ein entsprechendes Angebot.



Ihre Ansprechpartnerin:
Nicole Bockermann



Haben Sie Wünsche, Ideen, Fragen oder Anregungen?

Das Organisationsbüro der ZEISS Academy Vision Care
(c/o synartIQ GmbH) freut sich auf Ihre Nachricht oder
auch Ihren Anruf:

synartIQ GmbH
Ritterstraße 19
D-33602 Bielefeld
Tel.: +49 (0) 73 61/591-362
Fax: +49 (0) 73 61/591-468



Direkt anrufen

[Zur Übersicht](#)

Sie möchten sich zu einem Seminar anmelden?

Schicken Sie uns einfach Ihre Anmeldung per E-Mail oder Fax zu.
Gerne senden wir Ihnen auf Wunsch auch ein digital beschreibbares
Anmeldeformular zu – sprechen Sie uns gerne an!

Wir freuen uns auf Sie!

Anmeldeformular

Per E-Mail an ZEISS Academy Vision Care: **vision.academy@synartiq.de**
oder per Fax an 0 73 61/5 91 – 468



Seeing beyond

Ja, ich/wir melden uns an:

Seminartitel:	Seminardatum und Ort:
Firma:	Kundennr.:
Vorname/Name Teilnehmer (1):	Vorname/Name Teilnehmer (2):
Straße/Nr.:	PLZ/Ort:
Telefon:	E-Mail:
Ansprechpartner für Rückfragen:	Rechnungsadresse (falls abweichend):
Zu welchen Themen würden Sie sich Seminare wünschen?	Datum:
	Unterschrift:

ZEISS Academy Vision Care

Das Organisationsbüro der
ZEISS Academy Vision Care
(c/o synartIQ GmbH)
Tel.: 0 73 61/5 91 – 362
E-Mail: vision.academy@synartiq.de

Alle Anmeldungen werden in der
Reihenfolge ihres Eingangs gebucht
und schriftlich bestätigt. Sie erhalten
mit Ihrer Anmeldebestätigung
weitere Informationen zum
Seminarort.

Stornierung/Rücktritt

Seminarabsagen müssen mindestens
zwei Wochen vor Seminarbeginn
schriftlich bei uns eingehen,
andernfalls entstehen 100 %
Stornokosten. Ersatzteilnehmer
können kostenfrei einspringen.

Terminabsagen oder
Referentenwechsel aus dringendem
Anlass behält sich der Veranstalter
vor. In diesem Fall werden Sie
möglichst frühzeitig benachrichtigt.

Es gelten die Allgemeinen
Geschäftsbedingungen
(www.zeiss.de).



ZEISS ACADEMY Vision Care

c/o synartIQ GmbH
Ritterstraße 19
D-33602 Bielefeld

Tel.: +49 (0) 73 61/591-362
Fax: +49 (0) 73 61/591-468
E-Mail: vision.academy@synartiq.de
Internet: www.zeiss.de/academy

DE_20_029_0014I

Änderungen in Ausführung und Lieferumfang sowie technische Weiterentwicklung vorbehalten.

© ZEISS Vision